

تقدير دالة الطلب على السيارات الجديدة الخاصة في مدينة جدة

يجي محمد إلياس محبوب

أستاذ مساعد

قسم الاقتصاد - كلية الاقتصاد والإدارة

جامعة الملك عبدالعزيز - جدة - المملكة العربية السعودية

(قدم للنشر في ١٤٢٠/١١/١٤ وقبل للنشر في ١٤٢١/٧/١١ هـ)

المستخلص: تلعب السيارات الخاصة في المملكة العربية السعودية الدور الأكبر من بين وسائل النقل في تقل الأفراد سواء داخل المدن أو خارجها . ونظرا لكون مدينة جدة هي ثاني أكبر مدينة في المملكة، فإن هذه الدراسة تتناول الطلب على السيارات الخاصة فيها، موضحة أهم العوامل المؤثرة فيه وذلك باستخدام بيانات مقطعة لعينة عشوائية من الأسر القاطنة في هذه المدينة، وذلك بتقدير دالة الطلب على السيارات الخاصة في هذه المدينة، لمعرفة العوامل المؤثرة عليه، ومرwonات الطلب المختلفة . وبناء عليه تم تقسيم مددات الطلب إلى قسمين رئيسين متعارض عليهما في مثل هذه الدراسات، أولهما لخصائص الاقتصادية والاجتماعية للأسرة، وثانيهما لخصائص السيارات . كما تم تقسيم السيارات إلى ثلاث شرائح وفقا للثمن .

ويستخدم طريقة المربعات الصغرى من أجل تقدير الدالة المقترحة أتضح انفاق الغالية العظمى من نتائج التقدير من حيث العلاقة مع توقعاتنا . كما أظهرت النتائج أن المتغيرات المستقلة المؤثرة في الطلب على سيارات الشرحقة الأولى هي : عمر رب الأسرة، وعدد السائقين، والمتغيرين الممثلين لاستهلاك الوقود والخدمات المقدمة من قبل الوكيل . أما بالنسبة للشريحة الثانية فإن العوامل المؤثرة هي : متوسط ثمن السيارة، وعدد الأبناء، وعمر رب الأسرة، وعدد السائقين، والمتغيرات الممثلة لشكل ومظهر السيارة واستهلاك الوقود والخدمات المقدمة من قبل الوكيل . أما الشريحة الثالثة والأخيرة، فلقد أظهرت النتائج تأثر الطلب عليها بالدخل، وعدد حاملي رخص القيادة من أفراد الأسرة، وعدد السائقين في الأسرة، والمتغيرات الممثلة لشكل ومظهر السيارة والخدمات المقدمة من قبل الوكيل .

١ - المقدمة

منذ حدوث الطفرة في أسعار البترول خلال السبعينيات، شهد سوق السيارات في المملكة العربية السعودية تطوراً في الطلب عليها. ونظراً لما تمنتت وتنعم به مدينة جدة باعتبارها ثانية أكبر مدينة في المملكة العربية السعودية من ناحية مختلف القطاعات، وباعتبارها مركزاً للعديد من وكلاء ومستوردي السيارات في المنطقة الغربية خاصة والملكة العربية السعودية عامة، ونظراً لعدم وجود دراسة سابقة عن الطلب على السيارات (وفقاً لعلم الباحث) عن مدينة جدة، فإن الباحث يقدم دراسة للطلب على السيارات الخاصة للأسر في مدينة جدة. وتكتسب هذه الدراسة أهميتها للأسباب التالية :

- ١- أن هذه الدراسة تعتبر الأولى من نوعها (وفقاً لعلم الباحث) بالنسبة للمملكة العربية السعودية بصورة عامة، وبصفة خاصة عن مدينة جدة كما ذكر أعلاه .
 - ٢- أنها ستوضح مدى أهمية وتأثير كل من الخصائص الاقتصادية الاجتماعية وخصائص السيارات في الطلب عليها .
 - ٣- قياس مرونة الطلب بالنسبة لبعض الخصائص المذكورة في الفقرة السابقة .
 - ٤- أن نتائج التقدير ستساعد وكلاء ومستوردي السيارات على التنبؤ بالطلب على السيارات وفقاً لتغير الخصائص المذكورة أعلاه .
- ما ذكر أعلاه يتضح أن هذه الدراسة تهدف إلى :
- ١- تقديم مرجعية علمية عن الطلب على السيارات الخاصة في مدينة جدة والعوامل المؤثرة فيه.
 - ٢- تقدير دالة الطلب على السيارات الخاصة من قبل الأسر في مدينة جدة .
 - ٣- تقدير مرونة الطلب لبعض خصائص السيارات والخصائص الاقتصادية الاجتماعية لسكان مدينة جدة .
 - ٤- تقديم نموذج قياسي للأجهزة المسئولة عن تخطيط مدينة جدة وحركة المرور بها ولوكلاء ومستوردي السيارات لمعرفة العوامل المؤثرة على طلب سكان مدينة جدة على السيارات ومدى تغير الطلب عليها بتغير خصائصها .
- ولتحقيق أهداف هذه الدراسة قام الباحث بتوزيع استماراة استقصاء على عينة عشوائية من سكان مدينة جدة لتقدير دالة طلبيهم على السيارات الخاصة. وقد تم تقسيم السيارات إلى ثلاث شرائح - كما سيرد لاحقاً -.

لقد تم تقسيم هذه الدراسة إلى ستة أجزاء، يتناول الجزء الأول المقدمة، والجزء الثاني وضع السيارات الخاصة في منطقة مكة المكرمة، أما الجزء الثالث فيتناول أدبيات البحث (الدراسات السابقة). وفي الجزء الرابع ستناقش التموزج الاقتصادي والذي يتضمن التموزج الإحصائي. أما في الجزء الخامس فسيتم حالله عرض النتائج التي تم التوصل إليها. وفي الجزء السادس الخلاصة والتوصيات .

٢ - تطور أعداد السيارات الخاصة في منطقة مكة المكرمة

ستتناول في هذا الجزء تطور أعداد السيارات الخاصة في منطقة مكة المكرمة للفترة من عام ١٤٠٠هـ إلى عام ١٤١٦هـ. وسيتضمن هذا الجزء تطور عدد المنصرف من لوحات السيارات الخصوصي كمقاييس لعدد السيارات المطلوبة، إضافة إلى تطور أعداد رخص القيادة الخصوصي .

ويوضح الجدول رقم (١) العدد المنصرف من لوحات السيارات خلال الفترة المذكورة أعلاه. وكما يتضح من العامود الثاني من هذا الجدول فلقد بلغ هذا العدد للوحات الخصوصي في منطقة مكة المكرمة أقصاه في عام ١٤٠٢هـ، إذ بلغ [١٠٥٦١٧] لوحه. ثم أخذ في التناقص حتى بلغ أدنى عام ١٤٠٧هـ حيث بلغ [٢٢٢٩١] لوحه ثم أخذ في التزايد مرة أخرى حتى بلغ [٦٢٦٩٨] في عام ١٤١٤هـ، ثم أخذ في التراجع خلال الستين التاليةين لذلك العام. ولعل مقارنة هذا العدد بعد المنصرف من لوحات السيارات الخصوصي في المملكة، والموضع في العامود الثالث من نفس الجدول، يوضح أن هناك تشابهاً بين تطور أعداد اللوحات في المملكة والمنطقة الغربية. فكما يلاحظ فلقد بلغ عدد اللوحات في المملكة أقصاه عام ١٤٠٢هـ حيث بلغ [٣٠٧٩٠٥] لوحه، ثم أخذ في التناقص حتى وصل إلى أدنى مستوى وهو [٨٣٨١٤] لوحه في عام ١٤٠٧هـ. إلا أنه وكما يلاحظ من العامود الرابع من الجدول ذاته فإن نسبة المنصرف من اللوحات الخصوصي في منطقة مكة المكرمة إلى عددها في المملكة بلغت الثلث أو أكثر في الغالبية العظمى من هذه الفترة ولم يشذ عن ذلك سوى ثلاثة أعوام وهي ١٤٠٧ و ١٤٠٩ و ١٤١٦ حيث بلغت النسبة [٢٧٪] و [٣٠٪] و [٢٥٪] على التوالي. وأخيراً يوضح العامود الأخير من الجدول ذاته نسبة المنصرف من لوحات السيارات الخصوصي إلى اللوحات ب مختلف أنواعها "خصوصي وأجرة ونقل وحافلة ودراجة نارية" في منطقة مكة المكرمة. وكما يتضح لنا من العامود الأخير فإن هذه النسبة كانت في الستينيات والسبعينيات خلال الغالبية العظمى من الأعوام الواردة في الجدول. الأمر الذي يظهر مدى أهمية السيارات الخصوصي في تنقلات الأفراد .

جدول رقم (١)

تطور أعداد المنصرف من لوحات السيارات في المملكة والمنطقة الغربية

السنة	مكة المكرمة	السعودية	في منطقة مكة المكرمة (%)	في المملكة العربية إلى المملكة	أواعها	إجمالي المنصرف من اللوحات المختلفة	نسبة لوحات السيارات الخصوصي في المنطقة إلى إجمالي اللوحات المتداولة (%)
١٤٠٠	٨٧٩٦٥	١٩٧٠٢٩	٤٥	١٣٨٤٧٤	٦٤	١٣٨٤٧٤	٥٩
١٤٠١	٧٤١٦٠	٢١٥٧٧٦	٣٤	١٢٦٤٦٧	٥٩	١٢٦٤٦٧	٦٠
١٤٠٢	١٠٥٦١٧	٣٠٧٩٠٥	٣٤	١٧٤٧٦١	٥٧	١٧٤٧٦١	٥٧
١٤٠٣	٨٨٣٢٠	٢٨٤٩٥٢	٣١	١٥٥٦٨٣	٥٨	١١٧٥٠٧	٦١
١٤٠٤	٦٨٤٤٩	١٨٤٥٥٦	٣٧	٨٧٦٤٠	٦٦	٤٦٣٦٢	٦١
١٤٠٥	٥٣٤٤١	١٢٠٩٩٧	٤٤	٧٧٣٥٢	٦٦	٣٦٢٨٥	٦٧
١٤٠٦	٣٠٤٥٤	٧٧٣٥٢	٣٩	٨٥٩٧٤	٧٤	٤٤٩٧٧	٧٩
١٤٠٧	٢٢٢٩١	٨٣٨١٤	٢٧	٣٦٢٨٥	٧٥	٤٩٧٩١	٧٦
١٤٠٨	٢٩٣٩٩	٢٩٣٩٩	٣٤	٤٤٠٠٣	٧٦	٧٢٣٢١	٧٦
١٤٠٩	٣٢١٥٧	١٣٠٣٠٩	٢٥	٤٤٩٧٧	٧٩	٨١٧٨٦	٧٣
١٤١٠	٣٦٣٨٩	١١٢٤٩٧	٣٢	٤٩٧٩١	٧٥	٨٥٧٢٠	٦٨
١٤١١	٣٨٠٠٦	٩٨١٥٤	٣٩	٧٢٣٢١	٧٦	٧١٦٠٦	٧٦
١٤١٢	٥٥١٣٠	١٣٢٨١٢	٤٢	٨١٧٨٦	٧٩	٥٤٧٨٠	٥٤٧٨٠
١٤١٣	٦٤٨٣١	١٧٠٦٧٤	٣٨	٨٥٧٢٠	٧٣	١٤٧٨٤٢	٦٨
١٤١٤	٦٢٦٩٨	١٥٣١٢٨	٤١	٧١٦٠٦	٦٨	١٣٨٧٤٨	٧٦
١٤١٥	٤٨٥٥٧	١٤٧٨٤٢	٣٣	٥٤٧٨٠	٧٦	٤١٥٣١	٥٤٧٨٠
١٤١٦	٤١٥٣١	١٣٨٧٤٨	٣٠				

المصدر : الكتاب الإحصائي السنوي (١٤٠٠-١٤١٦هـ)، وزارة الداخلية، الرياض.

أما بالنسبة لرخص القيادة فإن الجدول رقم (٢) يوضح تطورها خلال الفترة المذكورة أعلاه. وكما يلاحظ من العاًمود الأول من الجدول فقد تذبذب عدد رخص القيادة في المنطقة بين الزيادة والانخفاض إلى أن بلغ أدنى مستوى له عام ١٤٠٩هـ حيث بلغ [٢٣٩٢٥] رخصة، إلا

أنه أحد في التزايد بعد ذلك حتى وصل إلى أقصى مستوى له عام ١٤١٥ هـ إذ بلغ العدد الممنوح من رخص القيادة الخصوصي [٦٣١٨٢] رخصة. كذلك يوضح العامود الرابع نسبة عدد رخص القيادة الممنوحة في منطقة مكة المكرمة إلى الممنوحة في المدينة. وكما يتضح فإن هذه النسبة تراوحت خلال السبعة عشر عام الواردة في الجدول ما بين [١٥٪] و[٣٥٪]. كما يلاحظ أنه خلال تسعة أعوام من هذه الفترة بلغت النسبة الخمس فأكثر (أي "٢٠٪" فأكثر). كذلك يوضح العامود الأخير من الجدول نسبة رخص القيادة الخصوصي إلى رخص القيادة بمختلف أنواعها في منطقة مكة المكرمة. كما يظهر لنا فإن هذه النسبة تراوحت في الثمانينيات خلال جميع الأعوام ما عدا ١٤٠٠ هـ و ١٤٠٦ هـ حيث بلغت [٩١٪] و [٧٨٪] و [٧٧٪] على التوالي. وفي الحقيقة، فإن هذه النسب قد تعد مؤشراً لمدى أهمية السيارات الخاصة في تنقلات الأفراد.

وكما هو معروف فإن منطقة مكة المكرمة تتكون من مدن مكة المكرمة وجدة والطائف وما بينها من قرى ومدن صغيرة جداً. ونظراً لكون مدينة جدة هي المدينة الأكبر من بين هذه المدن فإنه يمكن القول إن نصيبها من بين العدد المنصرف من اللوحات ورخص القيادة يمثل النصيب الأكبر.

ولعل خير دليل على ذلك ما تظهره الإحصاءات^(١) الواردة في الجدول رقم (٣) فكما يتضح من هذا الجدول فإن نصيب مدينة جدة تراوح بين [٩٠٪] و [٧٠٪] من إجمالي عدد اللوحات المنصرفة للسيارات الخاصة، و [٧٥٪] و [٦٧٪] من إجمالي عدد رخص القيادة الخصوصي.

وعليه، يمكننا الاستدلال من خلال الأرقام والنسب الواردة أعلاه، وما ذكر بخصوصها سواء فيما يتعلق منها بعدد اللوحات أو رخص القيادة، على كبر حجم سوق السيارات الخاصة في منطقة مكة المكرمة - وفي مدينة جدة بوجه خاص - بالنسبة للمملكة العربية السعودية.

(١) توفرت هذه الإحصائيات بالنسبة للمدن في الكتاب الإحصائي لوزارة الداخلية للفترة المغطاة في هذه الدراسة للسنوات من ١٤٠٠ هـ إلى ١٤٠٢ هـ فقط، أما بعد ذلك فإن هذه الإحصائيات لا تتوفر إلا على مستوى المناطق.

جدول رقم (٢)

تطور أعداد المنصرف من رخص القيادة في المملكة ومنطقة مكة المكرمة

نسبة رخص القيادة الخصوصي في المنطقة	إجمالي عدد رخص القيادة بمختلف	نسبة عدد الرخص الخصوصي	المنصرف من رخص قيادة السيارات الخصوصي	في منطقة مكة المكرمة	السنة
إلى إجمالي الرخص بمختلف أنواعها (%)	أنواعها في منطقة مكة المكرمة	المنوعة في المنطقة إلى المملكة (%)	في المملكة العربية السعودية (%)		
٩٢	٤٨٧٧٨	٢٦	١٧٢٨١٨	٤٤٦٨٢	١٤٠٠
٧٨	٥٥١٨١	٣٥	١٢٣٦٦٢	٤٣٢٨٥	١٤٠١
٨٨	٥١٦١٧	٢٧	١٧١٠٢٤	٤٥٣٢٦	١٤٠٢
٨٩	٤٨٤٢٥	٢١	٢٠٠٥٧٨	٤١٥٦٢	١٤٠٣
٨٦	٦١٣٥٩	٢٢	٢٤٠٠٧٦	٥٢٥١٦	١٤٠٤
٨٨	٥٧٤٣٤	١٧	٢٩٠٣٧٠	٥٠٣٦٥	١٤٠٥
٧٧	٣٢٦٠٩	١٧	١٥١٨٧٤	٢٤٩٨٣	١٤٠٦
٨٨	٣٢٥٨٨	١٨	١٥٧٩٥٠	٢٨٥٨٧	١٤٠٧
٨٤	٣٥٠٠٣	١٨	١٦٨١٢٤	٢٩٤٥٥	١٤٠٨
٨٤	٢٨٥٥١	١٥	١٦٤٦٠٨	٢٣٩٢٥	١٤٠٩
٨٦	٢٩٣٨٩	١٦	١٥٨٢٤١	٢٥١٩٧	١٤١٠
٨٠	٣٢٤٢٧	١٧	١٤٩٢١٧	٢٦٠٦٨	١٤١١
٨٠	٣٦١٧٦	١٦	١٨١٨٤٥	٢٩٠٤٧	١٤١٢
٨٦	٦٢٢٩٧	٢٤	٢٢٥٢٩٠	٥٣٢٧٨	١٤١٣
٨٨	٦٥٩٧٧	٢٥	٢٣٢٩٨٩	٥٧٩٨٠	١٤١٤
٨٤	٧٥٣٤٩	٢٦	٢٣٨٧٣٠	٦٣١٨٢	١٤١٥
٨٧	٦٠٣٥٦	٢٥	٢٠٧٢٤٠	٥٢٤٨٨	١٤١٦

المصدر : الكتاب الإحصائي السنوي (١٤٠٠-١٤١٦هـ)، وزارة الداخلية، الرياض.

جدول رقم (٣)

نصيب مدينة جدة من المنصرف من لوحات
السيارات الخاصة ورخص القيادة للأعوام ١٤٠٢-١٤٠٠هـ

١٤٠٢هـ	١٤٠١هـ	١٤٠٠هـ	الأعوام
المدينة	اللوحات	الرخص	اللوحات
جدة	٧١٤٠٠	٣٠٠٣٠	٥٢٢٥٠
مكة المكرمة	٤٢٨٨	٧١٨٨	١٢٥٩٩
الطائف	٣٢٧٧	٧٤٦٤	٩٣١١
المجموع	٧٨٩٦٥	٤٤٦٨٢	٧٤١٦٠
نسبة جدة إلى المجموع	٪ ٩٠	٪ ٦٧	٪ ٧٠
	٪ ٨٨	٪ ٧٥	٪ ٧٠
	٪ ٧١		

المصدر : الكتاب الإحصائي السنوي (١٤٠٠-١٤٠٣هـ)، وزارة الداخلية، الرياض.

٣ - أدبيات البحث

تعتبر السيارة سلعة معمرة بالإضافة إلى كونها وسيلة انتقال . لذلك نجد أن بدايات دراسة الطلب جاءت من خلال متظورة أنها سلعة معمرة، فكانت العديد من الدراسات مثل دراسة شاو (Chow, 1957)^(٢) ودراسة سويفتس (Suits, 1958)^(٣) ودراسة نيرلوف (Nerlove, 1957)^(٤)، ودراسة بنت (Bennet, 1967)^(٥) وغيرهم من استخدام نموذج تعديل المخزون (Stock Adjustment Model) . ولم يقتصر الأمر على هذا النموذج لدراسة الطلب على السيارات وإنما ظهرت نماذج أخرى مثل نموذج تكاليف المستخدم وغيره. إلا أنه يلاحظ على جميع الدراسات التي أجريت حتى منتصف السبعينيات أنها دراسات كلية، ثم بعد ذلك اتجهت إلى أن تصبح جزئية . واتصفت غالبيتها بكونها دراسات مقطعة، بعد أن كانت دراسات سلاسل زمنية. ولقد أورد هنرر وزملاؤه في كتابهم (Dimensions Of Automobile Demand)^(٦) جدولًا مختصراً يوضح العديد من هذه الدراسات .

وأجرى كارلسون (R.L.Carlson, 1978)^(٧) دراسة لتحليل الطلب على السيارات وفقا لحجمها. وقد قسم السيارات إلى خمس شرائح : [١] سيارات صغيرة جدا (subcompact)، [٢] سيارات صغيرة (compact)، [٣] سيارات متوسطة الحجم (intermediate)، [٤] سيارات كاملة (full)، [٥] سيارات رفاهية (luxury). ولقد استخدم كارلسون طريقة الإنحدار للدوال غير المرتبطة ظاهريا (SURE) لتقدير دوال الطلب على سيارات هذه الشرائح، علما بأن الدراسة غطت الفترة من الربع الأول من عام ١٩٦٥ إلى الربع الثاني من عام ١٩٧٥ على المستوى الفردي. لذلك كان المتغير التابع في دراسته هو الطلب على السيارات للفرد من حجم معين من

- (2) G. Chow, (1957) *Demand for Automobiles in the United States : A Study in Consumer Durables*, North-Holland Publishing Co., Amsterdam.
- (3) D. Suits, (1958). The Demand for New Automobiles in the United States, 1929-1956. *The Review of Economics and Statistics*, vol. **40**, 273-280
- (4) M. Nerlove, (1957). A Note on Long-Run Automobile Demand, *The Journal of Marketing*, vol.**22**, No. **1**, 57-64.
- (5) W. B. Bennet, (1967) Cross-Section Studies of Automobiles in the United States. *The American Economic Review*, No. **57**, 841-850.
- (6) D. Hensher, Smith, F. Milthorpe and P. Barnard, (1992) *Dimensions of Automobile Demand*, First Edition, Elsevier Science Pub. N.Y.
- (7) R. L. Carlson, (1978) Seemingly Unrelated Regression and the Demand for Automobiles of Different Sizes. 1965-1975: A Disaggregate Approach. *The Journal of Business*, vol. **51**, No. **2**, 243-262.

الأحجام المشار إليها . أما المتغيرات المستقلة فشملت القوة الشرائية المتوقعة للفرد بالأسعار الثابتة، ومتوسط ثمن السيارة، والمخزون من السيارات من كل حجم، وثمن البنزين، ومتغيرين أحدهما لقياس اتجاهات المستهلك والآخر متغير صوري (Dummy variable) لقياس التغيير في دالة الطلب الناتج عن العجز في البنزين. ولقد توصل الباحث إلى العديد من النتائج - مستخدماً معاملات بيتاً - من أهمها [١] أن الدخل يمثل المتغير الأكبر أثراً في الطلب على السيارات بمختلف أحجامها [٢] مقارنة بدراسات أخرى أوضحت أن للثمن أثر في الطلب على السيارات [٣] أن الثمن أقل تأثيراً في الطلب على السيارات الصغيرة وسيارات الرفاهية من سيارات الشرائح الأخرى [٤] أن الدخل على ما يبدو أكثر المتغيرات أهمية بالنسبة للطلب على السيارات الصغيرة - كسيارة ثانية - وسيارات الرفاهية. [٥] تأثر المبيعات من السيارات ذات الحجم المتوسط والكامل بثمن البنزين، وأن هناك علاقة عكسية بين هذين المتغيرين والمتغير المستقل.

وقدم لاف وترین (C.Lave and Train, 1979)^(٨) نموذجاً جزئياً لتقدير احتمال اختيار الأسرة لشراء سيارة جديدة من نوع معين. استخدم الباحثان بيانات مقطوعية جمعت عام ١٩٧٦ عن مشتري السيارات الجديدة في سبع مدن من مدن الولايات المتحدة الأمريكية. كما أنهما صنفاً السيارات إلى عشرة شرائح، كل شريحة تتضمن في الثمن والحجم. ولقد استخدما نموذج لوحة المتعدد لتقدير المعاملات. وبالتالي فإن المتغير التابع تمثل في احتمال اختيار الأسرة لسيارة جديدة من شريحة معينة من الشرائح العشر. أما المتغيرات المستقلة فهي عبارة عن بعض الخصائص الاجتماعية والاقتصادية للأسر، وبعض خصائص السيارات، مثل الدخل السنوي وحجم الأسرة، وعدد السيارات المملوكة للأسرة، وعدد الأموال التي تقطعها السيارة (drived) شهرياً، وثمن الوقود مقسوماً على عدد الأموال لكل غالون، والوزن مضروباً في عمر رب الأسرة، والتکالیف المبدئية مقسومة على الدخل، وعدد آخر من المتغيرات. ولقد توصلوا إلى العديد من النتائج من بينها: [١] تؤدي زيادة التکالیف المبدئية لشراء السيارة في الشريحة إلى انخفاض احتمال اختيار السيارة من تلك الشريحة، [٢] أن زيادة الدخل تؤدي إلى زيادة احتمال اختيار سيارة من تلك الشريحة، [٣] ارتفاع ثمن البنزين يؤدي إلى زيادة احتمال شراء سيارة من الشريحة ذات الكفاءة التامة [٤] زيادة عدد المقاعد في سيارات الشريحة يؤدي إلى زيادة احتمال شراء سيارة (full-efficient).

(8) C. A. Lave, and K. Train (1979) A Disaggregate Model of Auto-Type Choice, *Transportation Research*, vol. 13A, 1- 9.

من تلك الشريحة، [٥] الأسر ذات الدخول المرتفعة أكثر احتمالاً لاختيار السيارات الفخمة والمرتفعة الثمن، [٦] الأسر الأكثر استخداماً للسيارة تميل لاختيار السيارات الكبيرة [٧] تأثر كبار السن إيجاباً بوزن السيارة أكثر من تأثير الشباب .

وقدم كل من مانيرنج ومحمساني (F..Mannering and Mahmassani, 1985)^(٩) دراسة لاختبار فرضية اختلاف تقدير المستهلك لخصائص السيارات المستوردة عن تقديره لخصائص السيارات المنتجة محلياً "الولايات المتحدة الأمريكية" وللشريحة نفسها من السيارات، للوقوف على الأسباب التي وراء زيادة الحصة السوقية للسيارات المستوردة واستعادة تلك الحصة. وفي سبيل التتحقق من ذلك استخدما بيانات مقطعة تشمل على الأسر التي قامت بشراء سيارات جديدة من نموذج (model) عام ١٩٨٠ خلال فصل الخريف من عام ١٩٧٩ والربع لعام ١٩٨٠ . علماً بأن "حجم العينة" من الأسر بلغ [٢٠] أسرة. ومن أجل التأكيد من تحقق هدف الدراسة استخدم الكاتبان نموذج لوجت المتعدد مستخدمين بعض الخصائص الاجتماعية الاقتصادية للأسرة مثل الدخل وعمر رب الأسرة وغير ذلك. بالإضافة إلى بعض خصائص السيارات مثل عدد الأحصنة وتكليف التشغيل وتتكليف الصدامات المتوقعة وغير ذلك. أما أهم النتائج التي توصل إليها الباحثان فيمكن تلخيصها فيما يلي : [١] أن جميع العلاقات جاءت وفقاً لما توقعه وذات دلالة معنوية، [٢] تلعب تكليف التشغيل الدور الأساسي في تقدير السيارات المستوردة، [٣] أن عدد الأحصنة والتتكليف الدورية للإصطدام (collision) تلعب دوراً أكبر في تقدير السيارات المصنعة محلياً، [٤] مستخدمين لتغيير صوري توصلاً إلى أن اسم الشهادة (brand name) يلعب دوراً بالنسبة للسيارات الأجنبية وسيارات فورد أكثر من غيرها من أنواع السيارات. إضافة إلى أعلى فقد قدر الكاتبان مرونة بعض الخصائص بالنسبة لثلاثة عشر نوعاً من أنواع السيارات. وعلى سبيل المثال أظهرت النتائج أن أعلى مرونة طلب دخليه كانت بالنسبة لسيارات مرسيس [280s]^(١٠)، أما أدناها فقد كان بالنسبة لسيارات شيفlette (Chevette) من شركة شيفرليه .

وأجرى تاكايس وتانزر (W. Takaes and Tanzer, 1986)^(١٠) دراسة لمعرفة ما إذا أدت

(9) F. Mannering and H.Mahmassani (1985) Consumer Valuation of Foreign and Domestic Vehicle Attributes: Econometric Analysis and Implications for Auto Demand, *Transportation Research*, vol. **19A**, No.3, 243-251.

(10) W. Takaes and E. P. Tanzer (1986). Structural change in the demand for Automobiles by Size class, *Quarterly Review of Economics and Business*, vol. **26**, No. 3, 48-57

أزمنة البترول لعامي ١٩٧٤ و ١٩٧٩ إلى تغير هيكل الطلب على السيارات بالانتقال من حجم إلى آخر. وبناءً عليه فقد قسمما السيارات إلى ثلاثة أحجام : [١] سيارات صغيرة جدا، [٢] سيارات صغيرة، [٣] سيارات كبيرة، وقدراً معاوِلاً لكل حجم لا تختلف عن الأخرى في التغييرات المحتواة، مستخدمين بيانات فصلية عن الفترة من يناير ١٩٦٩ إلى مارس ١٩٨٣ . ولقد استخدما عدداً من المتغيرات المستقلة من بينها متوسط أسعار البطاقة للحجم ومتوسط أسعار الأحجام البديلة والدخل المتاح والسعر الحقيقي للبنزين، ومتغير صوري لفصول السنة وغير ذلك من المتغيرات المستقلة. أما المتغير التابع فتمثل في الكمية المباعة "ممثلة للكمية المطلوبة" من سيارات الحجم للمستهلكين في الولايات المتحدة الأمريكية. وتوصلا إلى العديد من النتائج، والتي من بينها أن أزمة ١٩٧٤ تسبيبت في تحول الطلب من السيارات الكبيرة إلى السيارات الصغيرة. كما أنها أدت إلى زيادة الميل لدى المستهلكين لاستبدال سياراتهم الكبيرة بسيارات صغيرة كرد فعل لأي زيادة في أسعار البنزين. أما أزمة عام ١٩٧٩ فقد أظهرت النتائج أنها كانت أقل تأثيراً من سابقتها .

٤ - النموذج الاقتصادي

سيتم خلال هذا الجزء من الدراسة تناول فرضيات وصياغة وتصنيف النموذج بالإضافة إلى المتغيرات المستخدمة ومعالجتها. وبالتالي توضيح العلاقة بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة بهدف تقدير النموذج المقترن من أجل احتبار هذه العلاقة من خلال البيانات التي تم الحصول عليها من العينة الموزعة عليها الاستبيانة في مدينة جدة .

أولاً : الفرضيات

يقوم النموذج المقترن لدراسة الطلب على السيارات الجديدة في هذه الدراسة على عدة فروض كما يلي :

- ١ - هذا النموذج مقيد من حيث إنه يقتصر على السيارات الجديدة وبالتالي استبعاد السيارات المستعملة من دائرة البديل المتاحة أمام الأسرة .
- ٢ - تقسيم السيارات الجديدة إلى أربع شرائح وفقاً لشمن الشراء يعني أن هذه الشرائح الأربع تمثل البديل المتاحة أمام المستهلك بغض النظر عن النموذج أو نوعية السيارة أو الصانع أو الحجم أو غير ذلك .

- ٣ - ينظر المستهلك إلى خصائص السيارات ذات الصفة الواحدة أو العلاقة الواحدة كمجموعة متكاملة ولا ينظر إليها منفصلة. هذا الفرض سيساعدنا - كما سنوضح لاحقا - في التعامل مع خصائص السيارات بأقل قدر ممكن من المتغيرات لأسباب ستم إيرادها فيما بعد .
- ٤ - دالة الطلب على السيارات دالة متصلة، مما يعني أن لها مشتقاتها الجزئية، وأن هذه الأخيرة أيضاً متصلة .

أما الفرضيات التي تقوم عليها الدراسة فهي كالتالي :

- ١ - الطلب على السيارات دالة في الخصائص الاقتصادية الاجتماعية وخصائص السيارات والتي سيتم تحديدها لاحقا .
- ٢ - أن العلاقة المتوقعة بين كل متغير والطلب على السيارات ستكون وفقا للإشارات المتوقعة والموضحة في الجدول رقم (٤) .

ثانياً : صياغة النموذج

يقوم هذا النموذج على أساس أن الطلب على السيارات الجديدة في مدينة جدة يتحدد لكل شريحة من شرائح الثمن بناءً على عدة خصائص اجتماعية اقتصادية للأسرة إضافة إلى عدد من خصائص السيارات والتي يأخذها المستهلك بالاعتبار عند شرائه لها . وبناءً عليه، فإن دالة الطلب المقترنة تأخذ الشكل التالي :

$$Q_i^j = f\left(SE_j, CH_i \right) \quad (1)$$

حيث إن :

Q_i^j = الكمية المطلوبة من السيارات من الشريحة i من قبل الأسرة j .

SE_j = متوجهة الخصائص الاقتصادية الاجتماعية للأسرة j .

CH_i = متوجهة خصائص السيارات في الشريحة i .

وبتحديد مكونات كلا المتوجهتين المذكورتين أعلاه، وبافتراض أن تقدير الدالة رقم [١] ينحرف عن الطلب على السيارات في كل شريحة بانحرافات عشوائية (U) ذات قيمة متوقعة تساوي الصفر وتباين ثابت. وبعد وضع الدالة في صيغة شبة لوغاريمية (semi-log)، فإنه يمكن صياغة الدالة المرغوب تقاديرها كما يلي :

$$\log Q_i^j = \alpha + \beta_1 \log Y_j + \beta_2 \log P_i + \beta_3 \log G_j + \beta_4 \log H_j + \beta_5 C_j \\ + \beta_6 D_j + \beta_7 A_i + \beta_8 S_i + \beta_9 F_i + \beta_{10} M_i + U_i \quad (2)$$

حيث إن :

Q = الكمية المطلوبة من سيارات الإركاب الجديدة من قبل الأسر في مدينة جدة.

Y = الدخل السنوي للأسرة.

P = متوسط ثمن شراء السيارة.

G = عمر رب الأسرة.

H = عدد حاملي رخص القيادة في الأسرة غير السائقين.

C = عدد الأبناء.

D = عدد السائقين.

A = شكل السيارة ومظهرها.

S = الخدمات المقدمة من الوكيل.

F = استهلاك الطاقة (الوقود).

M = الصيانة وتشمل صيانة المكينة وجسد السيارة.

i = شرائح السيارات وفقاً لثمنها حيث إن $i = 1, 2, 3$.

j = الأسر .

نظراً لأن الطلب على السيارات قسم إلى ثلاثة شرائح، فإننا لا نتوقع أن يستوي أثر جميع المتغيرات الواردة أعلاه في جميع الشرائح. يعني أننا نتوقع أن يستوي أثر بعض المتغيرات في جميع الشرائح بينما يختلف أثر البعض الآخر بين الشرائح. وبناءً عليه فإن المشتقات الأولى للدالة رقم

[٢] هي كالتالي :

$$\frac{\partial Q}{\partial Y} > 0 \quad (3)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial P} < 0 \quad (4)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial G} > 0 \quad (5)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial H} > 0 \quad (6)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial C} > 0 \quad (7)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial D} > 0 \quad (8)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial A} < 0 \quad (9)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial S} > 0 \quad (10)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial F} > 0 \quad (11)$$

$$\frac{\partial Q}{\partial M} < 0 \quad (12)$$

ويوضح الجدول رقم (٤) العلاقات المتوقعة بين كل من المتغيرات المذكورة أعلاه والمتغير التابع في كل شريحة من الشرائح الثلاثة ويلاحظ على المعادلة رقم (٢) أنه قد تم صياغتها في شكل معادلة شبة لوغاريمية .

جدول رقم (٤)
العلاقات المتوقعة للمتغيرات بين المتغير التابع
والمتغيرات المستقلة

M	S	F	A	D	C	H	G	P	Y	المتغير
										الشريحة
										الأولى
										الثانية
- +	+	- +	+	+	+	+	+	-	+	الثالثة

ثالثا : توصيف النموذج

١ - البيانات

لتقدير الدالة رقم (٢) قمنا بتوزيع استبيانه على سبعينائة وتسعمائة وعشرون أسرة عشوائية تقطن في مختلف مناطق مدينة جدة منذ بداية شهر محرم حتى نهاية شهر ربيع ثاني من عام ١٤٢٠هـ. وتم استرجاع خمسمائة وست وثلاثين استبيانه وتم استبعاد اثنين وسبعين منها لعدم استكمال البيانات المطلوبة في الاستبيانة. كما تم استبعاد مائة وخمس وتسعين منها لشراء هذه الأسر سيارات مستعملة. ولقد شملت الاستبيانة (ملحق رقم "١") العديد من البيانات المتعلقة بالخصائص الاقتصادية والاجتماعية للأسرة، وخصائص السيارات التي رغبت فيها أو بحثت عنها الأسرة عند شرائها للسيارة .

٢ - المتغيرات

أ - المتغير التابع

يتمثل العدد المشتري من سيارات الركاب الجديدة من قبل سكان مدينة جدة في كل شريحة من الشرائح الثلاثة الكمية المطلوبة من تلك الشريحة، وذلك خلال الفترة الموزع فيها الاستبيان. علماً بأنه قد تم تقسيم السيارات إلى ثلاث شرائح وفقاً للثمن المدفوع فعلاً مقابل الحصول على السيارة. حيث تمثل الشريحة الأولى السيارات الشعبية المنخفضة الثمن، بينما تتضمن الشريحة الثانية السيارات الشعبية المرتفعة الثمن. وتتمثل الشريحة الثالثة سيارات الرفاهية. ويوضح الجدول رقم (٥) هذه الشرائح :

جدول رقم (٥)	
شرائح السيارات	
الثمن	الشريحة
٨٠٠٠٠ ريال فأقل	الأولى
١٢٠٠٠١ - ٨٠٠٠١ ريال	الثانية
١٢٠٠٠١ فأكثر	الثالثة

ب - المتغيرات المستقلة

ب/١ دخل الأسرة

ويتمثل إجمالي دخل الأسرة السنوي المخصص للإنفاق على مختلف السلع والخدمات. ويتمثل إجمالي دخل رب الأسرة زائداً مساهمات باقي أفراد الأسرة في إنفاقها. ونتوقع وجود علاقة طردية بين هذا المتغير والكمية المطلوبة من سيارات الشرائح الثلاثة .

ب/٢ متوسط ثمن السيارة

وهو عبارة عن متوسط الثمن المدفوع فعلاً لشراء السيارة في الشريحة. ولقد أخذ بهذا المتوسط لما لوحظ من خلال البيانات المتحصل عليها أن هناك بعض الأسر تمتلك أكثر من سيارة من الشريحة نفسها. ونتوقع أن تكون العلاقة عكسية بين هذا المتغير والمتغير التابع لجميع الشرائح كما يوضح ذلك الجدول رقم (٤) .

ب/٣ عمر رب الأسرة

أخذت العديد من الدراسات بعمر رب الأسرة مثل دراسة بنت (W.Bennet) ولاف وترین (C.Lave and Train) وغيرهم. ونتوقع وجود علاقة طردية بين هذا المتغير والكمية المطلوبة من السيارات في جميع الشرائح كما يوضح ذلك الجدول رقم (٤) .

ب/٤ عدد حاملي رخص القيادة في الأسرة

وهو عبارة عن عدد الأشخاص الحاملين لرخص القيادة من أفراد الأسرة والقاطنين في المسكن نفسه. ونتوقع أن تكون العلاقة طردية بين هذا التغير والمتغير التابع .

ب/٥ عدد الأبناء

وهو عبارة عن عدد الأبناء (أولاد وبنات) القاطنين في المسكن نفسه. ونتوقع وجود علاقة طردية بين هذا التغير وعدد السيارات المطلوبة من كل شريحة من الشرائح الثلاثة .

ب/٦ عدد السائقين

وهو عبارة عن عدد العاملين بالأسرة كسائقين سيارات، ولا يتضمن العدد الوارد في عدد حاملي رخص القيادة في الأسرة. أما من حيث العلاقة بين هذا التغير والمتغير التابع للشرائح الثلاثة فإننا نتوقع أن تكون طردية .

ب/٧ شكل السيارة ومظهرها

ويوضح هذا التغير أثر الاعتبارات المتعلقة بشكل السيارة ومظاهرها في اختيار الأسرة للسيارة. ويتضمن هذا التغير عددا من الخصائص ذات الصلة كما يتضح ذلك من الجدول رقم (٦). أما فيما يتعلق بالعلاقة بين هذا التغير وعدد السيارات المطلوبة من كل شريحة من شرائح السيارات، فإننا نتوقع اختلافها باختلاف الشرائح كما يظهر في الجدول رقم (٤). فبالنسبة للشريحة الأولى فإننا نتوقع أن الأسرة تتأثر في اختيارها للسيارة باعتبارات أخرى مثل الشمن والدخل أكثر من شكل السيارات ومظاهرها، لذلك فإنه لا يمكن لنا تحديد نوعية العلاقة بالنسبة لهذه الشريحة. أما بالنسبة للشريحتين الآخرين فإننا نتوقع وجود علاقة طردية بين هذا التغير والمتغير التابع إذ يلعب شكل السيارة ومنظرها دوراً في الكمية المطلوبة منها نظراً لأن الخصائص المكونة في مجملها لهذا التغير تتسم بها سيارات هاتين الشريحتين .

ب/٨ استهلاك الوقود

ويشمل هذا التغير، كما يوضح الجدول رقم (٦)، بعض خصائص السيارات المؤثرة في استهلاك الوقود والتي تأخذها الأسرة في الاعتبار عند شرائها للسيارة. علما بأننا نتوقع وجود علاقة طردية بين هذا التغير وعدد السيارات المطلوبة من الشريحتين الأولى والثانية نتيجة لكون غالبية السيارات التي تقع ضمنهما (خاصة الشريحة الأولى) من السيارات الاقتصادية في استهلاك

الوقود. أما بالنسبة للشريحة الثالثة فإننا نتوقع عدم تأثير الكمية المطلوبة منها بهذا التغير. والسبب وراء ذلك هو أن غالبية الخصائص المكونة لهذا التغير لا ينطر إليها أو لا تتفق مع رغبة طالبي سيارات هذه الشريحة، فعلى سبيل المثال قد لا يهتم طالبي سيارات الرفاهية بكونها اقتصادية في استهلاك الوقود ألم لا .

جدول رقم (٦)

متغيرات وخصائص السيارات

المتغير	الخصوص
شكل السيارة ومظاهرها	١ - جمال الشكل الخارجي. ٢ - جمال الشكل الداخلي. ٣ - وسعة المساحة الداخلية. ٤ - ثقل وزن السيارة. ٥ - خفف وزن السيارة. ٦ - توفر بعض الكماليات بها. ٧ - توفر جميع الكماليات بها.
استهلاك الوقود	١ - السيارة ذات ناقل عادي. ٢ - السيارة ذات ناقل أوتوماتيكي. ٣ - اقتصادية في استهلاك الوقود. ٤ - السيارة ذات أربع اسطوانات. ٥ - السيارة ذات ست اسطوانات. ٦ - السيارة ذات ثمانى اسطوانات.
الخدمات المقدمة من قبل الوكيل	١ - انخفاض الوقت اللازم لإنجاز إجراءات الصيانة والإصلاحات مقارنة بالوكالء الآخرين. ٢ - توفير خدمة التقسيط. ٣ - توفير خدمة التأجير. ٤ - توفر قطع الغيار لدى الوكيل دائماً وعدم الحاجة نهائياً لانتظار لطلبها من خارج مدينة جهة أو من أي موقع آخر. ٥ - المدة أو عدد الأميال المحددة للضمان.
صيانة مكينة وجسد السيارة	١ - متنانة السيارة. ٢ - توفر قطع الغيار بسهولة لدى محلات بيعها (غير الوكيل). ٣ - إمكانية إصلاح السيارة لدى أي ورشة إصلاح خارجية (غير الوكيل). ٤ - إمكانية إصلاح السيارة لدى الكثير من ورش الإصلاح الخارجية (غير الوكيل). ٥ - انخفاض أسعار قطع الغيار مقارنة بأثمان قطع غيار الأنواع الأخرى من السيارات. ٦ - قلة عدد مرات تعطل السيارة مقارنة بالأنواع الأخرى من السيارات.

ب/ ٩ الخدمات المقدمة من الوكيل

ويوضح هذا المتغير أثر الخدمات المقدمة من قبل وكلاء السيارات في اختيار الأسرة للسيارة. ويتضمن هذا المتغير عدداً من الخدمات التي يقدمها وكلاء السيارات في مدينة جدة. هذا ويوضح الجدول رقم (٦) هذه الخدمات. أما فيما يتعلق بالعلاقة بين هذا المتغير والمتغير التابع للشراحت الثالثة فمن المتوقع أن تكون علاقة طردية .

ب/ ١٠ صيانة السيارة

ويتضمن هذا المتغير بعض الخصائص المتعلقة بصيانة جسد ومكينة السيارة والتي تأخذها الأسرة بالاعتبار عند اختيارها للسيارة. ونتوقع وجود علاقة طردية بين هذا المتغير والمتغير التابع بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية. أما بالنسبة للشريحة الثالثة، فإننا نتوقع أن تكون العلاقة غير محددة، كما أنه ليس له تأثير في الكمية المطلوبة من هذه الشريحة. والسبب وراء ذلك أن السيارات المكونة لهذه الشريحة سيارات رفاهية غالباً ما تتطلب من ذوي الدخول المرتفعة الذين قد لا يهتمون بـ رخص ثمن قطع الغيار أو إمكانية إصلاحها لدى أي ورشة خارجية أو الكثير منها. هذا ويوضح الجدول رقم (٦) الخصائص المكونة لهذا المتغير .

٣ - معالجة البيانات والمتغيرات

لقد تم في البداية تقسيم السيارات وفقاً لثمنها إلى أربع شرائح كما يوضح ذلك الجدول رقم (٧) . إلا أنه ونتيجة لانخفاض حجم العينة الممثلة للشريحة الأولى والتي بلغت خمسة عشر عائلة فقط، ثم إلغاء هذه الشريحة وضمها إلى الشريحة الثانية، وبذلك أصبحت الشريحة الأولى تشمل السيارات التي يبلغ ثمنها ثمانين ألف ريال فأقل كما يظهر في الجدول رقم (٥) .

جدول رقم (٧)**التقسيم الأساسي لشرائح السيارات**

الثمن	الشريحة
٤٠٠٠٠	الأولى
٨٠٠٠١ - ٤٠٠٠١	الثانية
١٢٠٠٠١ - ٨٠٠٠١	الثالثة
١٢٠٠٠١ فأكثر	الرابعة

هذا من ناحية معالجة البيانات وتقسيم الشرائح. أما من ناحية المتغيرات وخاصة المتعلق منها بخصائص السيارات فنظراً لرغبتنا في معرفة التأثير المشترك للخصائص ذات العلاقة الواحدة أو الصفة الواحدة^(١) بدلاً من تأثير كل خاصية بمفردها - كما جاء في الفرضية الخامسة - فقد تم تمثيل كل مجموعة من الخصائص ذات الصفة الواحدة في متغير واحد يمثل متوسط هذه الخصائص. وذلك بسبب تجانس هذه الخصائص من ناحية ومن ناحية أخرى، تفاديًا للوقوع في مشكلة الترابط الخططي بين الخصائص المكونة لكل متغير . وبناءً عليه فقد تم حصر جميع الخصائص المتعلقة بالدراسة في أربعة متغيرات وهي : (١) شكل السيارة ومظاهرها : يوضح هذا المتغير بعض الخصائص ذات العلاقة بشكل السيارة ومظاهرها والتي بحثت عنها الأسرة في السيارات التي قامت بشرائها، (٢) الخدمات المقدمة من قبل الوكيل : ويشمل الخدمات المقدمة من قبل وكلاء السيارات والتي حفزت الأسرة على شراء السيارة (٣) استهلاك الوقود : ويشمل عدداً من خصائص السيارات المؤثرة في استهلاك الطاقة بالإضافة إلى خاصية كون السيارة اقتصادية في استهلاكها للوقود أم لا. (٤) صيانة السيارة : ويشمل بعض الخصائص ذات العلاقة بصيانة السيارة والتي بحث عنها المستهلك في السيارة المشتراء . ويوضح الجدول رقم (٦) هذه المتغيرات والخصائص التي تشملها. كما تحدّر الإشارة إلى أن هذه المتغيرات متغيرات مستمرة وليس صورية .

٥ - التحليل الإحصائي للنموذج

تم استخدام طريقة المربعات الصغرى (OLS) لتقدير المعادلة رقم (٢) للشريحة الثلاثة. كما تم استخدام برنامج (SPSS) لإجراء عملية التقدير، وكما سبق الذكر فقد تم صياغة المعادلة في شكل دالة شبه لوغاريمية .

ويوضح الجدول رقم (٨) نتائج التقدير التي تم التوصل إليها. وستتناول فيما يلي الأداء العام للنمذاج الثلاثة مع قدرتها على تمثيل الواقع، ثم نتطرق لمعاملات المتغيرات لمعرفة مدى انطباقها مع توقعاتنا، ومدى تأثيرها ومعنوياتها .

(١١) المقصود هنا بالخصائص ذات العلاقة الواحدة أو الصفة الواحدة وجود عامل مشترك بين هذه الخصائص بحيث يمكن تبويتها تحت خاصية واحدة. فمثلاً، يمكن القول إن المستهلك ينظر - على سبيل المثال - إلى جميع مكونات الصيانة كحزمة واحدة.

أولاً : الأداء العام للنموذج

يوضح الجدول المذكور أعلاه طريقتين إحصائيتين لقياس مدى مقدرة النموذج المقترن على تفسير الطلب على السيارات للشائعات الثلاثة المقترنة في الدراسة. وتمثل هاتان الطريقتين في معامل التحديد (R^2) المعدلة و اختبار المعنوية الإحصائي (F) .

و كما يتضح من الأعمدة الأول والثالث والخامس في الجدول رقم (٨) فإن قيمة معامل التحديد تساوي (٤٤٧) و(٦٤٣) و(٦٧٥) للشائعات الأولى والثانية والثالثة على التوالي. الأمر الذي يعني أن المحددات المتضمنة في المعادلة تشرح (٤٤,٧٪) و(٦٤,٣٪) و(٦٧,٥٪) من الطلب على السيارات في هذه الشائعات. ونظراً لكون هذه الدراسة دراسة مقطعة فإنه يمكننا القول إن هذه النسبة دليل على حسن مطابقة الدالة المقدرة في تمثيل البيانات المجمعة من العينة .

و كما يتضح من العامود ذاته فإن قيمة اختبار (F) تساوي (١٢,٨٠١) و(١٥,١٠٢) و(٢٥,٧) للشائعات الثلاث على التوالي، الأمر الذي يعني رفض فرضية عدم القائلة بعدم وجود علاقة بين الكمية المطلوبة من السيارات في هذه الشائعات والمحددات المكونة للنموذج المأخوذ بها في هذه الدراسة .

ثانياً : العلاقات واختبارات المعنوية الإحصائية للمتغيرات المستقلة

يوضح الجدول رقم (٨) قيم معاملات كل متغير من المتغيرات الواردة في النموذج للشائعات الثلاثة . كما يوضح إشارات كل منها ومدى احتياز كل منها لاختبار المعنوية (t). وستتناول فيما يلي هذه النتائج بالتحليل لكل متغير من المتغيرات وبالنسبة للشائعات الثلاثة.

١ - دخل الأسرة

توضّح النتائج الواردة في الجدول رقم (٨) أن مرونة الطلب الدخالية للشائعات الثلاث هي (١,٠٠٢) و(٤٤,٠٠) و(١٤٥) على التوالي. كما توضّح أن إشارة هذا المتغير جاءت موجبة كما كان متوقعاً لها بالنسبة لهذه الشائعة، الأمر الذي يعني أن العلاقة طردية بين هذا المتغير والكمية المطلوبة من كل شريحة. إلا أنه وكما يلاحظ من خلال نتائج اختبار (t)، فإن هذا المتغير ليس له دلالة معنوية بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية حيث بلغت قيمته (٣٣٨,٠٠) و(٧٥٨,٠٠) بالنسبة لهما. أما بالنسبة للشريحة الثالثة فإن النتائج تظهر أن لهذا المتغير دلالة معنوية حيث إن قيمة اختبار (t) بلغت (٢,٢٨٧). الأمر الذي يعني عدم تأثيره في الطلب على السيارات في الشريحتين الأولى والثانية، وتأثير الطلب على السيارات من الشريحة الثالثة به .

جدول رقم (٨)

قيم معاملات محدّدات الطلب على السيارات

المتغير التابع : لوغاريتم الكمية المطلوبة من كل شريحة

الشريحة الثالثة			الشريحة الثانية			الشريحة الأولى			الشريحة المتغيرات
قيمة (ت) المعياري	الخطأ المعياري	المعامل	قيمة (ت) المعياري	الخطأ المعياري	المعامل	قيمة (ت) المعياري	الخطأ المعياري	المعامل	
٠,١٥١	١,٦٩٥	٠,٢٥٧	٢,٢٦٤	١,٩٥٨	٤,٤٣٢	٠,٦٩٠	٠,٨٢٠	٠,٥٦٦	المقطع
٢,٢٨٧	٠,٠٦٣	٠,١٤٥	٠,٧٥٨	٠,٠٥٨	٠,٠٤٤	٠,٢٣٨	٠,٠٣٥	١,٠٠١٨	دخل الأسرة
٠,٧٣٠-	٠,١٤٠	٠,١٠٣-	٢,٩٣٤-	٠,١٥٧	٠,٤٦٢-	١,٧٣٧-	٠,٠٧٣	٠,١٢٦-	متوسط الثمن
١,٣٠٥-	٠,٢١٨	٠,٠٢٨٥-	٢,٨٨٩	٠,٠٧٥	٠,٢١٧	٢,٦٦٦	٠,٠٤٨	٠,١٢٨	عمر رب الأسرة
٣,٦٥٨	٠,٠٨٧	٠,٣١٧	٠,٠٦٤	٠,٠٦٧	٠,٠٠٤	٠,٨٦٨	٠,٠٥٢	٠,٠٤٩٥	عدد حاملي رخص القيادة
٠,٤٩٥	٠,٠١٩	٠,٠٠٩٤	١,٨٥١	٠,٠١٧	٠,٠٣١٨	١,٠٩١-	٠,٠١١	٠,٠١٢-	عدد الأبناء
٣,٤٧٥	٠,٠٦٩	٠,٢٣٩	٣,١٤٧	٠,٠٤٨	٠,١٥٢	٢,٧٥٨	٠,٠٤١	٠,١١٣	عدد السائقين
٦,٦٤١	٠,٠٨٠	٠,٥٣١	٣,٦٣١	٠,٠٩٦	٠,٣٤٧	١,٨٦٧-	٠,٠٧٦	٠,١٤٢-	شكل السيارة ومتغيرها
٢,١٠٥-	٠,١٠٤	٠,٢٢٠-	٣,٩٤٥	٠,١٣٩	٠,٥٤٨	٥,٤٥٢	٠,٠٩٨	٠,٥٣٤	استهلاك الوقود
٣,٢٨٧	٠,٠٦٦	٠,٢١٨	٢,٨٠٣	٠,٠٨٩	٠,٢٥٠	٢,٦٨٤	٠,٠٧٩	٠,٢١٢	الخدمات المقدمة من قبل الوكيل
٤,٨٤٣-	٠,٠٧٦	٠,٣٦٧-	١,٣٢١	٠,٠٧٢	٠,٠٩٤٥	١,٥٥٣	٠,٠٦٢	٠,٠٩٥٩	صيانة المكثف وجسد السيارة
					٠,٦٤٣			٠,٤٤٧	قيمة معامل التحديد "ر" المعدلة
		٠,٦٧٥						١٢,٨٠١	قيمة المعامل الإحصائي "ف"
		٢٥,٧٠٠			١٥,١٠٢				

ولعل السبب في عدم المعنوية بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية هو توفر وسائل ائتمانية أو

تواجد سلوك ادخاري لدى الأسر أيا كان مستوى الدخل يمكن من خلاله شراء السيارة .

٢ - متوسط ثمن السيارة

جاءت مروّنات الطلب السعرية كما كان متوقعاً لها من حيث الإشارة، حيث توضح النتائج الواردة في الجدول رقم (٨) أن العلاقة عكssية بين المتغير التابع في الشريحة الثالثة وهذا المتغير. ولقد بلغت مرونة الطلب السعرية (-٠,١٢٦-، ٠,٤٦٢-، ٠,١٠٣-) لهذه الشريحة على التوالي . إلا أنه وكما توضح نتائج اختبار (ت) فإن هذا المتغير ليست له دلالة معنوية بالنسبة للطلب على السيارات من الشريحتين الأولى والثالثة عند درجة (٥٪). ولعل السبب يعود في ذلك بالنسبة للشريحة الأولى إلى توفر الوسائل غير النقدية لشراء السيارات من قبل وكلاء السيارات والبنوك التجارية مثل التقسيط ونظام التأجير خاصّة تحت مظلة نظام المراحة المحلل شرعاً، الأمر الذي من المحتمل أنه قد ساهم في عدم تأثير هذا المتغير كمحدد للكمية المطلوبة من السيارات في

هذه الشريحة، أما فيما يتعلق بالشريحة الثالثة فلعل عدم تأثر الكمية المطلوبة من سياراتها يعود إلى كونها سيارات رفاهية. ومن المعروف أن مثل هذا النوع من السيارات يتطلب عادة من أصحاب الدخول المرتفعة والتي قد لا تهتم بالثمن. هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى قد يكون - أيضاً - لتوفر وسائل الائتمان دور في عدم معنوية هذا التغيير بالنسبة لهذه الشريحة. أما فيما يتعلق بالشريحة الثانية فقد أظهرت النتائج معنوية لهذا التغيير حيث بلغت قيمة هذا الاختبار (٢,٩٣٤) .

٣ - عمر رب الأسرة

توضح النتائج الواردة في الجدول رقم (٨) أن مرونة الطلب بالنسبة لعمر رب الأسرة للشريحة الثالث هي (١٢٨، ٠٠٢١٧) و(٢٨٥، ٠٠٢١٧) على التوالي. كذلك توضح أن إشارة هذا التغيير موجبة كما كان متوقعاً لها بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية، أما بالنسبة للشريحة الثالثة فقد جاءت إشارة هذا التغيير عكس ما كان متوقعاً له. إلا أنها وكما نلاحظ، فلقد أظهرت النتائج عدم معنوية هذا التغيير بالنسبة لهذه الشريحة حيث بلغت قيمة اختبار (ت) (١,٣٠٥) . أما بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية فإن قيمة هذا الاختبار توضح تأثر الكمية المطلوبة منهما به .

٤ - عدد حاملي رخص القيادة

يوضح الجدول رقم (٨) أن مرونة الطلب بالنسبة لهذا التغيير قد بلغت (٤٩٥، ٠٠٤٩٥) و(٣١٧، ٠٠٠٤) للشريحة الثالثة على التوالي. كما نلاحظ عدم اجتياز معامل هذا التغيير لاختبار المعنوية (ت) بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية. أما بالنسبة للشريحة الثالثة فقد بلغت قيمة اختبار (ت) (٦٥٨، ٣٣)، مما يعني أن الكمية المطلوبة من سيارات هذه الشريحة تتأثر بعدد حاملي رخص القيادة في الأسرة. ولعل السبب وراء عدم معنوية هذا التغيير بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية ومعنوياته بالنسبة للشريحة الثالثة يعود إلى أن حاملي الرخص في الأسرة - غير ربها - هم في الغالب من الأبناء (الشباب) والذين يميلون إلى أن تكون السيارات التي يقتلونها من السيارات الشعبية المرتفعة الثمن أو سيارات الرفاهية .

٥ - عدد الأبناء

يوضح الجدول رقم (٨) تقديرات المعاملات الخاصة بهذه التغيير للشريحة الثالثة وكما يظهر لنا فإن التغيير النسبي في الكمية المطلوبة من سيارات هذه الشريحة جاء نتيجة لتغير عدد الأبناء في الأسرة بابن واحد هو (١٢، ٠٠٠١٢) و(٣١٨، ٠٠٠٩٤) على التوالي . وتتفق النتائج

الواردة في الجدول رقم (٨) مع توقعاتنا من حيث العلاقة بالنسبة للشريحتين الثانية والثالثة، إذ جاءت العلاقة طردية بالنسبة لهما. أما بالنسبة للشريحة الأولى، فإن النتائج تظهر أن العلاقة عكسية، وهذا عكس ما توقعناه. وكما يلاحظ من قيم اختبار (ت) فإنها جميعها ليست لها دلالة معنوية عند درجة ثقة (٥٪). إلا أنها تجد أن الشريحة الثانية ذات تأثير عند درجة (١٠٪) لاختبار (ت) ذي الطرف الواحد.

٦ - عدد السائقين

يوضح الجدول رقم (٨) أن نتائج التقدير جاءت متفقة مع توقعاتنا، حيث توضح هذه النتائج أن العلاقة طردية بين عدد السائقين والكمية المطلوبة من السيارات في كل شريحة من الشرائح الثلاثة. كذلك يظهر الجدول ومن خلال المعاملات المقدرة أن التغير في عدد السائقين بسائق واحد يؤدي إلى زيادة الكمية المطلوبة من الشرائح الثلاث بنسبة (١١٣٪) و(١٥٢٪) و(٢٣٩٪) على التوالي.

إضافة إلى ذلك فإن قيم اختبار (ت) تظهر معنوية هذا التغير حيث بلغت قيمها للشرائح الثلاثة (٢,٧٥٨٪) و(٣,٤٧٥٪) و(٢,٧٥٨٪) على التوالي.

٧ - شكل السيارة ومظهرها

توضح النتائج التي تم التوصل إليها صحة ما توقعناه من وجود علاقة بين شكل السيارة ومظهرها والكمية المطلوبة من الشرحتين الثانية والثالثة حيث جاءت العلاقة طردية، أما بالنسبة للشريحة الأولى فلقد جاءت العلاقة عكسية بين هذا التغير والكمية المطلوبة منها كما يظهر من الجدول.

كما تبين النتائج معنوية هذا التغير بالنسبة للشريحتين الثانية والثالثة حيث بلغت قيمة اختبار (ت) لهما (٣,٦٣١٪) و(٣,٦٤١٪). أما فيما يتعلق بالشريحة الأولى فإن قيمة هذا الاختبار توضح أنه ذو دلالة معنوية عند درجة (٥٪) لاختبار (ت) ذي الطرفين إذ بلغت قيمته (١,٨٦٧).

٨ - استهلاك الوقود

يوضح الجدول رقم (٨) أن التغير في استهلاك الوقود (بالمفهوم المأخوذ به في هذه الدراسة والذي يعتمد على العناصر المكونة له) بمقدار وحدة واحدة يؤدي إلى تغيير الكمية المطلوبة من السيارات للشرائح الثلاثة بنسبة (٥٣٤٪) و(٥٤٨٪) و(٢٢٠٪) على التوالي. إضافة إلى

ذلك فإن النتائج التي تم التوصل إليها تتفق مع توقعاتنا من حيث العلاقة بين هذا التغير والمتغير التابع بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية . فكما يتضح من الجدول فقد جاءت العلاقة طردية بين استهلاك الوقود والكمية المطلوبة من سيارات الشريحتين الأولى والثانية، وعكسية بالنسبة للشريحة الثالثة.

إضافة إلى ذلك فإن اختبار (ت) يظهر معنوية هذا التغير حيث بلغت قيمته بالنسبة للشرائح الثلاثة وعلى التالي (٥,٤٥٢) و(٣,٩٤٥) و(٢,١٠٥) . ومن الجدير باللاحظة هنا معنوية هذا المتغير بالنسبة للطلب على سيارات الشريحة الثالثة مما يعني تأثره بها، وذلك عكس ما توقعناه.

٩ - الخدمات المقدمة من قبل الوكيل

يوضح الجدول رقم (٨) اتفاق النتائج التي تم التوصل إليها من خلال التقدير مع توقعاتنا بخصوص هذا التغير. إذ توضح النتائج أن العلاقة طردية بين الخدمات التي يقدمها الوكيل وبين الكمية المطلوبة من الشرائح الثلاثة، كما توضح نتائج اختبار (ت) معنوية هذا التغير بالنسبة لكل من هذه الشرائح .

هذا من ناحية، ومن ناحية أخرى فإن قيم المعاملات تظهر أن زيادة الخدمات المقدمة من قبل الوكيل بقدر وحدة واحدة تؤدي إلى زيادة الكمية المطلوبة من سيارات الشرائح الثلاث بنسبة (٠,٢١٢) و(٠,٢٥٠) و(٠,٢١٨) على التوالي .

١٠ - صيانة المكينة وجسد السيارة

يوضح الجدول رقم (٨) اتفاق النتائج التي تم التوصل إليها مع ما توقعناه من حيث العلاقة بين هذا التغير والكمية المطلوبة من سيارات الشرائح الثلاثة . فلقد أظهرت النتائج وجود علاقة طردية بين صيانة السيارة (بالمفهوم الوارد في هذه الدراسة ووفقاً للمتغيرات المكونة له) والكمية المطلوبة من الشريحتين الأولى والثانية، وعلاقة عكسية بالنسبة للشريحة الثالثة. إلا أنها وكما نلاحظ فإن اختبار المعنوية (ت) يوضح عدم معنوية هذا التغير بالنسبة للشريحة الثالثة. إلا أنه يعتبر ذو دلالة معنوية عند مستوى (١٠٪) لاختبار (ت) ذي الطرفين بالنسبة للشريحة الأولى حيث بلغت قيمة (ت) المحسوبة (١,٥٥٣) .

٦ - الخاتمة والتوصيات

تناولنا حلال هذه الدراسة تقدير دالة الطلب على السيارات الخاصة للأسر في مدينة جدة والمماثلة في الدالة رقم (٢)، وذلك بتقسيم السيارات إلى ثلاث شرائح وفقاً لثمن الشراء . فالشريحة الأولى شملت السيارات التي يبلغ ثمنها (٨٠٠٠٠) ريال فأقل، وقد أطلقنا عليها اسم السيارات الشعبية المنخفضة الثمن. أما الشريحة الثانية فتشتمل السيارات التي يتراوح ثمنها ما بين (٨٠٠٠١) و(١٢٠٠٠) ريال، ولقد أسميناها السيارات الشعبية ذات الثمن المرتفع. أما الشريحة الثالثة فتمثل سيارات الرا فاهية وهي عبارة عن السيارات التي يتراوح ثمنها المائة وعشرين ألف ريال. ولقد تم استخدام الصيغة الشبه لوغاريمية في سبيل تقدير دالة الطلب المقترنة لهذه الشرائح.

وتضمنت الدوال المقدرة عدداً من المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية وخصائص السيارات. ولقد شملت الخصائص الاقتصادية والاجتماعية دخل الأسرة، وعمر رب الأسرة، وعدد حاملي رخص القيادة فيها، وعدد الأبناء، وعدد السائقين بالإضافة إلى متوسط ثمن السيارة للشريحة. . أما بالنسبة لخصائص السيارات فنظراً لرغبتنا في معرفة التأثير المشترك لخصائص السيارات ذات العلاقة الواحدة أو الصفة الواحدة بدلاً من تأثير كل خاصية بمفردها من ناحية، ومن ناحية أخرى تفادياً للوقوع في مشكلة الارتباط الخططي، فلقد تم حصر جميع الخصائص الواردة في الدراسة المتعلقة بالسيارات في أربعة متغيرات وهي : (١) شكل السيارة ومظهرها، (٢) الخدمات المقدمة من قبل الوكيل، (٣) استهلاك الوقود، (٤) صيانة السيارة .

وتشير النتائج الإحصائية للدواال المماثلة للشرائح الثلاثة إلى ما يلي :

أولاً : بالنسبة للشريحة الأولى : أظهرت النتائج أن العوامل المؤثرة في الطلب على سيارات هذه الشريحة هي عمر رب الأسرة، وعدد السائقين، والمتغيرين الممثلين لاستهلاك الوقود والخدمات المقدمة من قبل الوكيل. وكما يلاحظ فإن هناك متغيرات مهمة مثل دخل الأسرة ومتوسط ثمن السيارة أظهرت النتائج عدم تأثيرها في الكمية المطلوبة من هذه الشريحة. وفي اعتقادنا أن السبب وراء عدم تأثير هذين المتغيرين بالذات يعود إلى توفر وسائل الائتمان من قبل وكلاء السيارات والبنوك التجارية، وبنظام يتفق مع الشريعة الإسلامية والمتمثل في نظام المرااحة. الأمر الذي نعتقد معه أنه كان له أثر أبلغ وأكبر من أثر الدخل والثمن في تحديد الطلب على سيارات هذه الشريحة.

ثانياً : بالنسبة للشريحة الثانية : أظهرت النتائج أن العوامل المؤثرة في الطلب على سيارات هذه الشريحة هي متوسط ثمن السيارة، وعدد الأبناء، وعمر رب الأسرة، وعدد السائقين والمتغيرات المماثلة لشكل ومظهر السيارة واستهلاك الوقود والخدمات المقدمة من قبل الوكيل. وبالاحظ هنا أيضاً عدم تأثير الدخل في الكمية المطلوبة من السيارات. ولعل السبب وراء ذلك هو السبب نفسه الوارد في الفقرة السابقة.

ثالثاً : بالنسبة للشريحة الثالثة : أظهرت النتائج أن العوامل المؤثرة في الطلب على سيارات هذه الشريحة هي الدخل، وعدد حاملي رخص القيادة من أفراد الأسرة، وعدد السائقين، والمتغيرات المماثلة لشكل ومظهر السيارة ولاستهلاك الوقود والخدمات المقدمة من قبل الوكيل وصيانة جسد السيارة ومكتتها. وكما يتضح لنا فإن هذه النتائج تتفق مع طبيعة طالبي هذا النوع من السيارات (سيارات الرفاهية) .

وكما يتضح من خلال الدراسة فإن النتائج التي تم التوصل إليها تتفق في غالبيتها العظمى مع توقعاتنا . وبناءً عليها فإننا نوصي بما يلي :

١ - نظراً لما لوحظ من نتائج الدراسة بخصوص الشمن والدخل بالنسبة للشريحتين الأولى والثانية ولما أوردناه من سبب قد يكون وراء ذلك، فإننا نرى ضرورة الأخذ في دراسة أخرى بعين الاعتبار دور الاتمان بمختلف صوره في الكمية المطلوبة من السيارات .

٢ - الأخذ بمعايير أخرى لتقسيم السيارات مثل الحجم والثمن معاً أو النوع لمعرفة تحديد الطلب على شرائح محددة بصورة أدق .

٣ - لعل التوصية السابقة تقتضي ضرورة توسيع جهات رسمية أو وكلاء السيارات إجراء مسح أشمل ولعينة أكبر. الأمر الذي لا شك أنه سيسهم ليس فقط في معرفة العوامل والمحددات التي تقف وراء الطلب على شرائح معينة وإنما تلك المحددة للطلب على أنواع (Type) السيارات أيضاً، وللتمكن من تطبيق نماذج أخرى لتقدير دالة الطلب مثل نموذج لوخت .

٤ - أن يشمل المسح المقترن بالمدن الكبرى في المملكة العربية السعودية للحصول على نتائج على مستوى المملكة من ناحية، ومن ناحية أخرى للتمكن من إجراء أو عقد مقارنات لمعرفة العوامل المحددة للطلب في مختلف المدن. ومعرفة ما إذا كانت هذه العوامل تختلف باختلاف المدن أم لا ؟ . وبالتالي يمكن لوكالء السيارات الترويج لسياراتهم ووضع سياسات بيعها وفقاً لذلك .

المراجع

أولاً : المراجع العربية

وزارة الداخلية، الكتاب الإحصائي السنوي (١٤٠٠ هـ - ١٤١٦ هـ)، الرياض.

ثانياً : المراجع الإنجليزية

- Bennet, W. B.**, (1967) Cross-Section Studies of Automobiles in the United States. *The American Economic Review*, No. **57**, 841-850.
- Carlson, R. L.** (1978) Seemingly Unrelated Regression and the Demand for Automobiles of Different Sizes, 1965-1975: A Disaggregate Approach, *The Journal of Business*, vol. **51**, No. 2, 243-262.
- Chow, G.** (1957) *Demand for Automobiles in the United States: A Study in Consumer Durables*. North-Holland Publishing Co, Amsterdam.
- Hehnsher, D. Smith, N. Milthorp, F.** and **Barnard, P.**, (1992) *Dimensions of Automobile Demand*. First Edition, Elsevier Science, Pub. N.Y.
- Lave, C. A., and Train, K.**,(1979) A Disaggregate Model of Auto-Type Choice, *Transportation Research*, vol. **13A**, 1-9.
- Mannering, F., and Mahmassani, H.**, (1985) Consumer Valuation of Foreign and Domestic Vehicle Attributes: Econometric Analysis and Implications for Auto Demand. *Transportation Research*, vol. **19A**, No.3, 243 - 251.
- Nerlove, M.**, (1957) A Note on Long-Run Automobile Demand, *The Journal of Marketing*, vol.**22**, No. **1**, 57-64.
- Suits, D.**, (1958) The Demand for New Automobiles in the United States, 1929-1956,*The Review of Economics and Statistics*, vol. **40**, 273-280.
- Takaes, W., and Tanzer, E. P.**,(1986) Structural Change in the Demand for Automobiles by Size Class, *Quarterly Review of Economics and Business*, vol. **26**, No. **3**, 48-57.

(١) رقم ملحق

الاستبيان

١ - الجنسية

<input type="checkbox"/> غير ذلك	<input type="checkbox"/> آسيوي	<input type="checkbox"/> عربي	<input type="checkbox"/> سعودي
----------------------------------	--------------------------------	-------------------------------	--------------------------------

٢ - العمل

<input type="checkbox"/> مالك مؤسسة خاصة	<input type="checkbox"/> موظف قطاع خاص	<input type="checkbox"/> موظف حكومي
--	--	-------------------------------------

الحالة الاجتماعية

٣ - عمر رب الأسرة

عمر رب الأسرة : () سنة

٤ - عدد الأبناء

() أولاد () بنات

٥ - أعمار الذكور الساكدين في نفس المسكن : (أذكر العدد داخل المربع المختار)

<input type="checkbox"/> أكبر من (٣٠) سنة	<input type="checkbox"/> إلى (٢٥) سنة	<input type="checkbox"/> إلى (٣٠) سنة	<input type="checkbox"/> من (١٧) سنة	<input type="checkbox"/> من (١٢) فاصل	<input type="checkbox"/> من (١٣) سنة	<input type="checkbox"/> من (١٨) سنة	<input type="checkbox"/> من (٢٥) سنة	<input type="checkbox"/> من (٢٠) فاصل	<input type="checkbox"/> من (٢١) سنة
---	---------------------------------------	---------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------	--------------------------------------

٦ - أعمار الإناث الساكدين في نفس المسكن : (أذكر العدد داخل المربع المختار)

<input type="checkbox"/> أكبر من (٣٠) سنة	<input type="checkbox"/> إلى (٢٥) سنة	<input type="checkbox"/> إلى (٣٠) سنة	<input type="checkbox"/> من (١٧) سنة	<input type="checkbox"/> من (١٢) فاصل	<input type="checkbox"/> من (١٣) سنة	<input type="checkbox"/> من (١٨) سنة	<input type="checkbox"/> من (٢٥) سنة	<input type="checkbox"/> من (٢٠) فاصل	<input type="checkbox"/> من (٢١) سنة
---	---------------------------------------	---------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------------	---------------------------------------	--------------------------------------

٧ - عدد حاملي رخص القيادة في العائلة (الساكنين في نفس المسكن)

<input type="checkbox"/> أربعة أشخاص فأكثر	<input type="checkbox"/> شخص واحد	<input type="checkbox"/> شخصين	<input type="checkbox"/> ثلاثة أشخاص
--	-----------------------------------	--------------------------------	--------------------------------------

٨ - هل لدى الأسرة سائقون ؟

<input type="checkbox"/> لا	<input type="checkbox"/> نعم
-----------------------------	------------------------------

٩ - ما هو عدد السائقين ؟

<input type="checkbox"/> أربعة سائقون فأكثر	<input type="checkbox"/> سائقان	<input type="checkbox"/> سائق واحد
---	---------------------------------	------------------------------------

بيانات مالية

١٠ - ما هو دخلك الشهري من عملك بما في ذلك جميع الميزات المالية التي تحصل عليها (مثل بدل السكن والمواصلات وغير ذلك)؟

الدخل الشهري من العمل : () ريال

١١ - هل لديك مصدر آخر للدخل (مثلاً القيام بأعمال أخرى أو ملكية عقار أو القيام بأنشطة استثمارية)؟

نعم لا

١٢ - في حالة الإجابة بنعم ما هو العائد السنوي تقريرياً؟

العائد السنوي تقريرياً : () ريال

١٣ - هل هناك أشخاص من الأسرة يحصلون على دخل (غير رب الأسرة)؟

نعم لا

١٤ - في حالة الإجابة بنعم، ما هو عددهم؟

أربعة أشخاص شخص واحد شخصان ثلاثة أشخاص

١٥ - هل لهم جمعياً أو أي منهم مساهمة في النفقات المنزلية؟

نعم لا

١٦ - في حالة الإجابة بنعم، ما هو تقريرياً مقدار مساهمتهم الإجمالية سنوياً في النفقات المنزلية؟

مقدار المساهمة في النفقات المنزلية : () ريال

بيانات متعلقة بالسيارات التي تمتلكها الأسرة

١٧ - ما هو عدد السيارات التي تمتلكها الأسرة ؟

- أربع سيارات فأكثر سياتان ثلات سيارات سيارة واحدة

معلومات تتعلق بالسيارة الأولى في حالة امتلاك سيارة واحدة

١٨ - الدولة المصنعة للسيارة الأولى :

- اليابان أمريكا فرنسا كوريا إيطاليا غير ذلك (حدد)....

١٩ - ماهي الشركة المصنعة للسيارة (مثلا : تويوتا - شفيفوليه - داتسون - مورسيدس...) ؟

الشركة المصنعة للسيارة هي :
.....

٢٠ - ما نوع السيارة (مثلا : كابريوس - كامري - إنفينيتي...) ؟

نوع السيارة هو :
.....

٢١ - سنة النموذج (الصنع) (مثلا : موديل ١٩٩٥ - موديل ١٩٩٨ - موديل ١٩٩٠ ...)

سنة الصنع هي :
.....

٢٢ - ما هو الثمن الذي دفعته للسيارة ؟

إجمالي الثمن الذي تم دفعه للسيارة : (رياض)
.....

معلومات تتعلق بالسيارة الثانية في حالة امتلاك سيارتين

٢٣ - الدولة المصنعة للسيارة الثانية :

- اليابان أمريكا فرنسا كوريا إيطاليا غير ذلك (حدد)....

٤٢ - ما هي الشركة المصنعة للسيارة (مثلا : تويوتا - شفيفوليه - داتسون - مورسيدس...) ؟

الشركة المصنعة للسيارة هي :
.....

٢٥ - ما نوع السيارة (مثلا : كابريوس - كامري - إفيفينتي...) ؟

نوع السيارة هو :.....

٢٦ - سنة النموذج (الصنع) (مثلا : موديل ١٩٩٥ - موديل ١٩٩٨ - موديل ١٩٩٠ ...) ؟

سنة الصنع هي :.....

٢٧ - ما هو الثمن الذي دفعته للسيارة ؟

إجمالي الثمن الذي تم دفعه للسيارة : (رياض)

معلومات تتعلق بالسيارة الثالثة في حالة امتلاك ثلاثة سيارات

٢٨ - الدولة المصنعة للسيارة الثالثة

الى اليابان أمريكا ألمانيا فرنسا إيطاليا كوريا غير ذلك (حدد).....

٢٩ - ما هي الشركة المصنعة للسيارة (مثلا : تويوتا - شفيروليه - داتسون - مورسيدس...) ؟

الشركة المصنعة للسيارة هي :

٣٠ - ما نوع السيارة (مثلا : كابريوس - كامري - إفيفينتي...) ؟

نوع السيارة هو :.....

٣١ - سنة النموذج (الصنع) (مثلا: موديل ١٩٩٥ - موديل ١٩٩٨ - موديل ١٩٩٠ ...) ؟

سنة الصنع هي :.....

٣٢ - ما هو الثمن الذي دفعته للسيارة ؟

إجمالي الثمن الذي تم دفعه للسيارة : (ريال .)

معلومات تتعلق بالسيارة الرابعة في حالة امتلاك أربع سيارات

٣٣ - الدولة المصنعة للسيارة الرابعة

اليابان أمريكا ألمانيا فرنسا إيطاليا كوريا غير ذلك (حدد) ...

٣٤ - ما هي الشركة المصنعة للسيارة (مثلا : تويوتا - شفيفوليه - داتسون - مورسيديس...) ؟

الشركة المصنعة للسيارة هي :

٣٥ - ما نوع السيارة (مثلا : كابريوس - كامري - إنفينيتي...) ؟

نوع السيارة هو :

٣٦ - سنة النموذج (الصنع) (مثلا : موديل ١٩٩٥ - موديل ١٩٩٨ - موديل ١٩٩٠ - ...) ؟

سنة الصنع هي :

٣٧ - ما هو الثمن الذي دفعته للسيارة ؟

إجمالي الثمن الذي تم دفعه للسيارة : () ريال.

٣٨ - ما هي الخدمات التي يقدمها الوكيل وحفزتك على شراء السيارة ؟

نوع الخدمة	السيارة			
	الأولى	الثانية	الثالثة	الرابعة
الانخفاض الوقت اللازم لإنجاز عمليات الصيانة والإصلاحات مقارنة بال وكلاء الآخرون.				
توفر خدمة التقسيط .				
توفر خدمة نظام التأجير .				
توفر قطع الغيار لدى الوكيل دائماً وعدم الحاجة نهائياً للانتظار لطلبيها من خارج مدينة جدة أو أي موقع آخر يؤدى إلى الانتظار .				
المدة أو عدد الأميال المحددة للضمان .				

٣٩ - حدد السيارات التي بحثت فيها عن الخصائص التالية عند شرائك لها (بطبيعة الأمر في حدود إمكانياتك المالية سواء تمت عملية الشراء نقداً أم بالتقسيط)؟

السيارة	م			
المخاصيص	الأولى	الثانية	الثالثة	الرابعة
أ				المنانة
ب				توفر قطع الغيار وبسهولة لدى محلات بيعها (غير الوكيل)
ج				جمال الشكل الخارجي للسيارة
د				جمال الشكل الداخلي للسيارة
هـ				وسع المساحة الداخلية للسيارة
حـ				ثقل وزن السيارة
طـ				خفف وزن السيارة
يـ				كون السيارة ذات ناقل عادي
كـ				كون السيارة ذات ناقل أوتوماتيكي
لـ				اقتصادية في استهلاك الوقود
مـ				توفر بعض الكماليات بها (إستريو، نوافذ أوتوماتيك، راديو FM)
نـ				توفر جميع الكماليات تقريباً بها (إستريو، نوافذ أوتوماتيك، راديو FM، جنوط كروم، مقاعد جلد، التحكم في المرأة أوتوماتيكا،...)
سـ				إمكانية إصلاح السيارة لدى أي ورشة إصلاح خارجية (أي غير الوكيل)
فـ				إمكانية إصلاح السيارة لدى الكثير من ورش الإصلاح الخارجية (أي غير الوكيل)
صـ				انخفاض ثمن قطع الغيار مقارنة بأثمان قطع غيار الأنواع الأخرى من السيارات
شـ				السيارة ذات أربعة اسطوانات (سلندر)
قـ				السيارة ذات ست اسطوانات (سلندر)
رـ				السيارة ذات ثمانى اسطوانات (سلندر)
طـ				قلة عدد مرات تعطل السيارة مقارنة بالأنواع الأخرى من السيارات

Estimation of Demand Function for New Private Cars in Jeddah City

YAHYA M.E. MAHBOOB

Assistant Professor

Department of Economics

Faculty of Economics and Administration

King Abdul-Aziz University, Jeddah, Saudi Arabia

ABSTRACT. Private transportation plays the most important role among other transportation modes in moving people either within cities or between them. Since the city of Jeddah is the second largest city in the Kingdom of Saudi Arabia, this study is covering demand for new private cars in it, explaining the most important factors affecting it. The data used are drawn from a sample of families resident in Jeddah in order to estimate the demand function. Factors affecting demand are classified into two categories; socio-economic characteristics of households and characteristics of cars. Meanwhile, cars were classified into three categories according to their prices.

Using (OLS) to estimate the suggested demand function, the research results found that the most factors affecting demand for the first category are age of head of family, number of drivers and the variables representing full consumption and services provided by car agents. The demand for the second category cars is affected by average price of the car, number of children, age of head of family, number of drivers, and the variables representing cars appearance, fuel consumption and services provided by car agents. The demand for the third category cars is affected by income, number of driver license holders in the family, number of drivers per family, and finally the variables representing cars appearance, and the services provided by car agents.